



Илья Федоров

«Коучинг - это искусство помогать людям раскрыть свой потенциал, найти свой путь и достичь желаемых результатов»

2 000+

часов индивидуального
коучинга

2 300+

часов работы
с группой

- Executive-коуч, фасилитатор, бизнес-тренер, авторизованный дебрифер Harthill Leadership Development Profile
- Член Ассоциации русскоязычных коучей (АРК)
- О консультанте в [видео](#)

Опыт работы в бизнесе

- 8-летний опыт предпринимательства
- 4 реализованных проекта, собственник действующего бизнеса
- 12-летний опыт управления командами в компаниях-лидерах рынка FMCG на всех уровнях управления коммерческого департамента: закончил корпоративную карьеру на должности коммерческого директора

Корпоративные клиенты

- Wrike, VK Tech, Сбер, Ленэнерго, Росбанк, ФК Zenit, Ярмарка Мастеров, Россети, Ювелирочка, Positive technologies, ОМК, Pressman, Clinica, БК Атланты, Россети, Росбанк, Сбер страхование и др.

Направления работы

- Индивидуальный коучинг собственников и руководителей
- Коучинг команд, фасилитация сессий организационного развития
- Дебрифинг по результатам составления Leadership Development Profile
- Обучение лидеров-интеграторов. Преподаватель 3-х летней программы профессиональной переподготовки Института коучинга «Интегральные технологии развития людей и организаций»

Основные задачи, решаемые клиентами

- Разрешение конфликтов в высококонкурентных командах
- Повышение эффективности работы кросс-функциональных команд
- Внедрение практики стратегирования в компании
- Медиация конфликтов
- Расширение зоны ответственности
- Вступление в новую должность
- Старт и реализация масштабного проекта
- Решение задач в условиях высокой неопределенности

Образование

- **2021**
Leading with agility,
сертификат ICAgile
- **2021**
Coaching agile transitions,
сертификат ICAgile
- **2020**
Дебрифер Leadership
development framework –
сертификационная программа
Harthill Consulting
(Великобритания)
- **2016-2017**
Институт Коучинга (Курс
профессиональной
переподготовки «Интегральные
технологии развития людей и
организаций», специальность –
коуч-консультант)
- **2015-2016**
Институт Коучинга (программа
«Искусство Гибкого
управления»)
- **2010-2011**
Санкт-Петербургский центр
НЛП (программа «НЛП-
практик», сертифицированный
НЛП-практик)
- **2000-2005**
Высшая школа менеджмента
СПбГУ (Высшее образование,
специальность – менеджер
по управлению персоналом)

Примеры реализованных проектов

1. **Сопровождение ТОП-команды** ИТ-компании (8 человек по 10 коуч-сессий) в ходе трансформации компании
Результат: сформирована команда для управления бизнесом, которой CEO передал оперативное управление бизнесом.
2. **Сопровождение трансформации департамента продаж** производственной компании (сопровождение команды 3 месяца)
Результат: переход с функциональной на проектную модель управления продажами и цепочкой создания ценности. Запущено 2 новых продуктовых направления.
3. **Сопровождение в личном коучинге** собственника бизнеса (15 сессий) по изменению своей роли в бизнесе
Результат: собственник полностью передал оперативное управление бизнесом команде и запустил еще один бизнес-проект.
4. **Серия коуч-сессий** для владельца телекоммуникационной компании (продолжительность проекта – 1, 5 года)
Результат: вывод на рынок новой услуги, повышение доходности бизнеса.

Рекомендации

- **Анастасия Андропова**, Lead HR BP, Wrike
- **Екатерина Козакова**, предприниматель, мастер Франчайзи, международная школа Helen Doron
- **Ольга Кобзарева**, директор по корпоративным коммуникациям, Positive Technologies
- **Егор Заславец**, руководитель коммерческого отдела, фармацевтическая компания «Сэлвим»
- **Анна Горохова**, директор по маркетингу, IKON TYRES (ранее Nokian Tyres)
- **Татьяна Макшеева**, основатель и руководитель, клиника косметологии “Code of beauty”
- **Павел Митраков**, основатель и CEO, мебельная компания «Пятый элемент»
- **Игорь Стоянов**, основатель и президент сети имидж-лабораторий «Персона»
- **Дмитрий Писанов**, Senior Vice President of Engineering, DataArt